

**Megatrends in der Agenturführung
moderner, wachstumsstarker Vermittler**

**Exklusivtraining mit Steffen Ritter
für agenturbetreuende Führungskräfte aus Versicherungsunternehmen**

Agenturführung hat sich verändert. Und verändert sich weiter. Die sehr Erfolgreichen sind heute in den meisten Fällen viel professioneller und „automatisierter“ unterwegs. Medien und Kanäle spielen eine Rolle, selbst Mitarbeiterführung und Gewinnung haben sich verändert.

Der 2-tägige Exklusivworkshop mit Steffen Ritter beleuchtet die Megatrends erfolgreicher Agenturführung und Entwicklung. Er zeigt agenturbetreuenden Führungskräften und Agenturberatern auf, welche Methoden heute sehr erfolgversprechend sind. Darüber hinaus gibt's einen klaren Blick auf die Agenturinhaber von morgen und von übermorgen, damit es gelingt, die eigene Agenturlandschaft planvoll und gezielt zu verjüngen.

Profitieren Sie von den Erfahrungen des Instituts Ritter aus umfangreichen Beratungen und aus 13 Jahren Deutschland-Awards. Nach 25 Jahren Ritter-Agenturberatung ist dieser Workshop ein Meilenstein, da sowohl inhaltlich als auch methodisch detailliert und sehr offen hinter die Kulissen der Agenturentwicklung von heute und von morgen geblickt wird.

1. „Must have“ Prozesse der modernen Agentur

- Warum Agenturführungskonzepte von gestern heute oft nicht mehr funktionieren
- Welche Prozesse in einer Agentur heute ab Beginn initiiert werden sollten
- Anforderungen an Agenturinhaber von heute bis übermorgen

2. Steigerung der Attraktivität für Generation Y und Z

- Auf welchen Wegen nachwachsende Generationen heute erreicht werden
- Themen, auf die die Generationen Y und Z heute „anspringen“
- Übertragung der Wege und Themen auf die deutsche Agenturlandschaft

3. Best practice der Top-Agenturen Deutschlands

- „Oldschool“-Erfolgsmodelle vs. moderner Konzepte
- Geschäftsmodelle, mit denen Top-Agenturen überdurchschnittlich erfolgreich sind
- Praxiserprobte Wege, Agenturen ins überdurchschnittliche Wachstum zu bringen

4. Automatisierung der Kundengewinnung und Bindung

- Warum der Vertriebselan von gestern die Vertriebsautomatisierung von heute ist
- Warum & wie heute sogar „Nicht-Verkäufer“ als Agentur erfolgreich werden können
- Schritte, ein eigenes Konzept von Kundengewinnung und Bindung zu etablieren

Dieses Training wird **einmalig in 2018** durchgeführt. Eine Anmeldung ist nicht im Ritter-Shop möglich. Bitte nutzen Sie die Rückseite per Fax bzw. melden Sie sich per Mail / telefonisch an.

**Megatrends in der Agenturführung
moderner, wachstumsstarker Vermittler**

Anmeldung an **03464 573982** faxen

oder alternativ per Mail an saskia.jauch@institutritter.de senden!

Exklusivtraining mit Steffen Ritter	Preis je TN	Termin	Ort
Agenturentwicklung 2018 – 2025 Megatrends in der Agenturführung	1.195,00 Euro zzgl. 19% MwSt	14.-15.03.2018	Dorint Hotel am Heumarkt, Köln

Alle Preise zuzüglich Mehrwertsteuer und Hotelkosten. In der Seminargebühr sind jeweils Mittagessen, Tagungsverpflegung sowie Kaffeepausen enthalten. Eine Stornierung ist bis zu vier Wochen vor dem Termin gratis möglich, danach fällt die volle Seminargebühr an. Ein Ersatzteilnehmer ist jederzeit möglich. Die Kosten für eine eventuelle Hotelbuchung (Sonderkontingent Institut Ritter) bitten wir Sie direkt mit dem Hotel abzurechnen.

Wichtig: Bei Anmeldung von fünf Personen ist der fünfte Teilnehmer jeweils kostenfrei.

Rechnungsanschrift

Name, Vorname
Firma bzw. Gesellschaft
Straße, Haus-Nr.
PLZ, Ort
Telefon (bei Fragen)
E-Mail

Angemeldete Teilnehmer

Name, Vorname (Teilnehmer 1)
Name, Vorname (Teilnehmer 2)
Name, Vorname (Teilnehmer 3)
Name, Vorname (Teilnehmer 4)
Name, Vorname (Teilnehmer 5, kostenfrei)

Wünschen Sie ein Teilnahme-Zertifikat?

JA NEIN

Datum, Unterschrift

--

Hinweis: Diese exklusive Veranstaltung mit Steffen Ritter können Sie nur mit diesem Fax, per Mail an saskia.jauch@institutritter.de oder telefonisch buchen. Sie ist nicht online im Ritter-Shop buchbar.